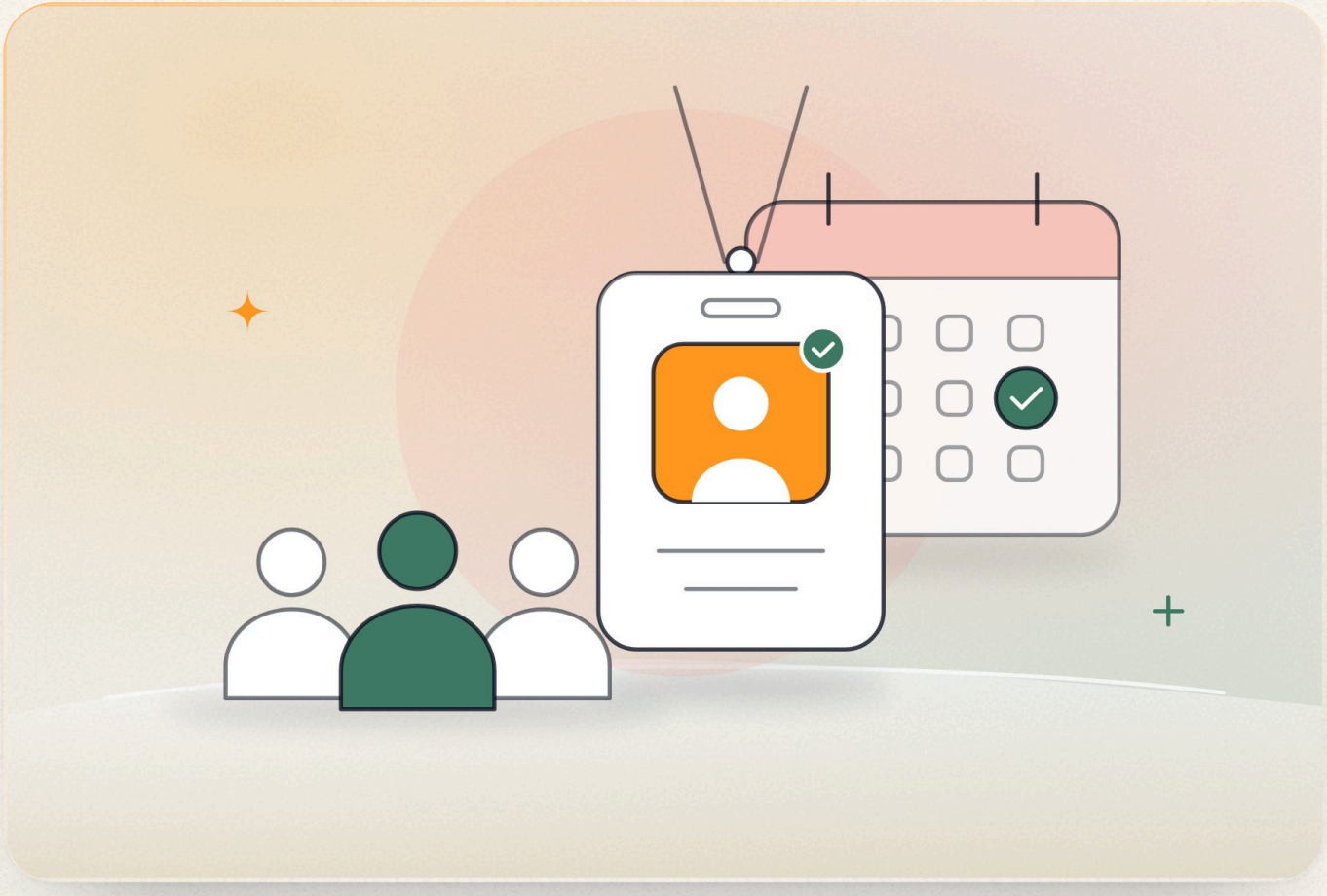
فريق النمو · ملف القطاع

تقنيات الموارد البشرية والتوظيف والاستقدام

ملف القطاع · الوصول إلى قادة الموارد البشرية والمواهب في موجات التوطين والتوظيف، قبل أن يتصل المنافسون.



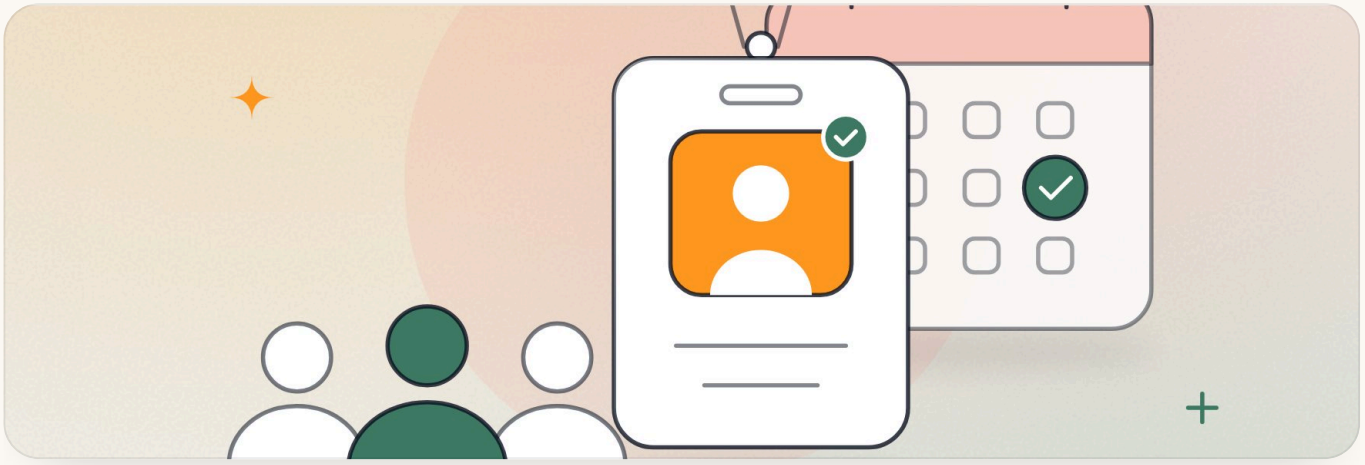
التاريخ	الإصدار	اللغة	عدد الصفحات
31 أكتوبر 2026	v2.0	العربية	6

01 نظرة على القطاع

تطوير المبيعات الخارجية لمزوّدي تقنيات الموارد البشرية والتوظيف والاستقدام

الوصول إلى قادة الموارد البشرية ورؤساء استقطاب المواهب في موجات التوظيف والتوطين، يحجزه فريق قدّم تقنيات الموارد البشرية لصنّاع القرار في الموارد البشرية والمالية والإدارة العليا في المنطقة.

قطاع مدعوم | من دراستنا القطاعية · أكتوبر 2026 | درجة الدراسة 77/100



الوصول إلى قادة الموارد البشرية والمواهب في موجات التوطين والتوظيف، قبل أن يتصل المنافسون.

السوق في لمحة

359.5 مليون دولار
سوق تقنيات الموارد البشرية في السعودية 2025، بنمو سنوي 7.84%

2.48
مليون سعودي دخلوا القطاع الخاص منذ 2020

+45%
نمو أرباح شركات القوى العاملة في 2025

72%
من شركات التوظيف تُسند جزءًا من توليد العملاء (مؤشّر تقريبي)

المصادر: IMARC، 2026 · «عرب نيوز»، 30 مارس 2026 · Stealth Agents (مؤشّر مركّب)، 2026.

ما الذي يجعل هذا القطاع صعبًا

صناديق بريد مزدحمة
يتلقى قادة الموارد البشرية كمًّا كبيرًا من عروض المورّدين ولا يردّون إلا على القليل.

لجان شراء
لجان شراء تضم الموارد البشرية والمالية وتقنية المعلومات.

ذروات يصعب توقيتها
ذروات توظيف موسمية لا يستطيع فريق المبيعات توقيتها.

لا آلية قابلة للتكرار
شركات توظيف واستقدام تتنافس بالعلاقات دون آلية تواصل خارجي قابلة للتكرار.

02 من نصل إليه

ملف العميل المثالي وصنّاع القرار

ملف العميل المثالي

البند	المتطلب
من نخدم	مورّدو برمجيات الموارد البشرية (الرواتب، وأنظمة تتبع المتقدمين، والأداء، والتعلم)، وشركات التوظيف والاستقدام والقوى العاملة، ومزوّدو تعهيد واستشارات الموارد البشرية.
الإثبات	عرض مُثبت.
قيمة الصفقة	قيمة صفقة في السنة الأولى لا تقل عن 36,000 دولار (135,000 ريال): بوابة الأهلية في كل قطاع.
الأسواق	السعودية والخليج، حيث التوطين والامتثال مداخل قوية.
قاعدة النطاق	قطاع مدعوم: يُطبَّق الضمان بملف عميل مثالي يشمل مشتري المالية والرئيس التنفيذي، لا الموارد البشرية وحدها.

صنّاع القرار الذين نصل إليهم

#	المنصب	يُحتسب في الضمان بصفته
01	**الرئيس التنفيذي للموارد البشرية / مدير الموارد البشرية**	صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة
02	**رئيس استقطاب المواهب**	صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة
03	**مدير عمليات الموارد البشرية**	صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة
04	**المدير المالي** · الرواتب والتكلفة	صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة
05	**الرئيس التنفيذي** · في الشركات المتوسطة	صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة
06	**رئيس تقنية المعلومات** · التكامل	صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة

بوابة الأهلية

تُفحص كل قائمة حسابات أولًا في تقرير فرص سوقك المجاني، خلال 48 ساعة. وإن لم تبلغ صفقاتك حدّ البوابة، وسّعنا الشريحة أو أضفنا سوقًا أو اعتذرنا؛ ولا يوجد ضمان مخفّض.

خلية قطاع متخصصة يقودها مدير حسابك المخصص، وتضم كبار أخصائي تطوير المبيعات (SDR) بخبرة 8–6 سنوات لكلٍّ منهم في مشتري هذا القطاع.

03 الإشارات والمنهج

إشارات الشراء وكيف نعمل في هذا القطاع

إشارات الشراء التي نرصدها

- [x] نمو سريع في عدد الموظفين أو مواقع جديدة
- [x] حملات توظيف كبيرة
- [x] أنظمة عمل جديدة أو مستهدفات توطين
- [x] مشاريع تغيير نظام الموارد البشرية أو الرواتب
- [x] تمويل جديد
- [x] توظيف لأدوار قيادية في الموارد البشرية

تدل الإشارات على طلب محتمل، وليست نية شراء مضمونة. ولا تظهر الأرقام وأسماء العملاء إلا بعد موافقة عميل في هذا القطاع على النشر كتابيًا.

كيف يعمل محرّك النمو هنا

1. **رادار الإشارات**
   يرصد التوظيف والتوسع في حساباتك المستهدفة.
2. **الافتتاح بالحدث**
   يفتتح الفريق بحدث التوظيف أو الامتثال المحدد.
3. **خريطة اللجنة**
   تُرسم خريطة الحسابات متعددة الأطراف مع مؤثّرين معتمدين مسبقًا، ليُحتسب الاجتماع حين يحضر صانع قرار الموارد البشرية أو المالية أو الرئيس التنفيذي.
4. **خبرة القطاع**
   تصوغ المداخلَ خبرةُ خلية القطاع في عرض تقنيات الموارد البشرية على قادة الموارد البشرية والمالية.

يستغرق الإعداد 14 يومًا ولا يُحتسب من شهرك. ويصلك ملخص كل اجتماع قبل موعده بـ24 ساعة.

زاوية افتتاح نموذجية توضيحية، وليست نصًا جاهزًا.

> **«توظّفون لـ[عدد] وظيفة في [المواقع]. الفرق التي تدير حملات بهذا الحجم تعاني عادةً من [الألم المحدد]. نعمل مع قادة موارد بشرية عالجوا ذلك بـ[منهجك]؛ و20 دقيقة تكفي لتعرف ما إذا كان يناسبكم.»**

04 المعايير والخطوة التالية

كيف يتأهّل الاجتماع، وما الذي تقيسه

معايير التأهيل الخمسة

#	المعيار	في هذا القطاع
1	**ضمن ملف العميل المثالي.** الشركة ضمن ملف العميل المثالي المعتمد.	يشمل ملف العميل المثالي مشتري المالية والرئيس التنفيذي، لا الموارد البشرية وحدها.
2	**حضور صانع القرار.** يحضر صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة، أو مؤثّر وافقت عليه مسبقًا.	يحضر صانع قرار الموارد البشرية أو المالية أو الرئيس التنفيذي؛ ومؤثّرو اللجنة معتمدون مسبقًا.
3	**الحاجة بكلماته.** يذكر الحاجة بكلماته هو، وهي موثّقة في التسجيل أو الملخص.	يُفتتح بحدث توظيف أو امتثال محدد، ثم يذكر المشتري حاجته.
4	**انعقاد 20 دقيقة فأكثر.** ينعقد فعلًا 20 دقيقة على الأقل، مع دعوة ممثلك المسمّى.	كما في كل القطاعات.
5	**جهة جديدة.** جهة جديدة عليك: ليست عميلًا حاليًا، ولا صفقة مفتوحة، ولا اسمًا مستبعدًا.	كما في كل القطاعات.

ما الذي تقيسه

المؤشر	القيمة	المرجع
اجتماعات مؤهّلة للإغلاق شهريًا	**20**	العقد
الحد الأدنى للمؤهَّل	**18 ≥ من 20 (90%)**	العقد
أدنى مدة انعقاد	**20 دقيقة**	العقد
ملخص قبل كل اجتماع	**24 ساعة**	العقد
مهلتك للقبول أو الاعتراض	**2 يوم عمل**	العقد
الاسترداد عن كل اجتماع غير مؤهَّل	**275 دولارًا (1,031 ريالًا) أو اجتماع بديل**	العقد
الإعداد	**14 يومًا، لا تُحتسب**	العقد

العرض نفسه في كل قطاع: **20 اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق شهريًا بسعر 5,500 دولار** (20,625 ريال)، شهريًا بشهر. 18 من 20 على الأقل مؤهّلة، وعن كل اجتماع لا يتأهّل تستردّ 275 دولارًا (1,031 ريالًا) أو نستبدله. تحتاج إلى المزيد؟ خصّص خدمتك من 20 إلى 60 اجتماعًا شهريًا بخطوات من 5، بالسعر نفسه: 275 دولارًا للاجتماع.

اطّلع على أرقام تقنيات الموارد البشرية والتوظيف والاستقدام في سوقك

يعرض تقرير فرص سوقك المجاني عدد الحسابات المستهدفة المطابقة لملفك، وعينة من 200 حساب مع تغطية هواتف صنّاع القرار، و5 إشارات شراء حية، وخريطة صنّاع القرار، خلال 48 ساعة. **«افحص سوقك مجانًا»** · «اقرأ العقد في صفحة واحدة»

Remote Pro Ai

مجانًا · 48 ساعة عمل

افحص سوقك قبل أن تدفع شيئًا

تقرير فرص سوقك المجاني خلال 48 ساعة عمل: هل يتّسع لعشرين اجتماعًا شهريًا؟
وإن لم يتّسع نقولها بصراحة.

راسلنا
info@remote-pro.ai

على الويب
remote-pro.ai/growth

كيانان مرخّصان وشراكة واحدة: إيبج لتكنولوجيا المعلومات، المقر الرئيسي في القاهرة، سجل تجاري 206356، وفرع الخبر، سجل تجاري 2051247519. الشركتان تعملان بشراكة كاملة وتملكان Remote Pro Ai بالكامل.