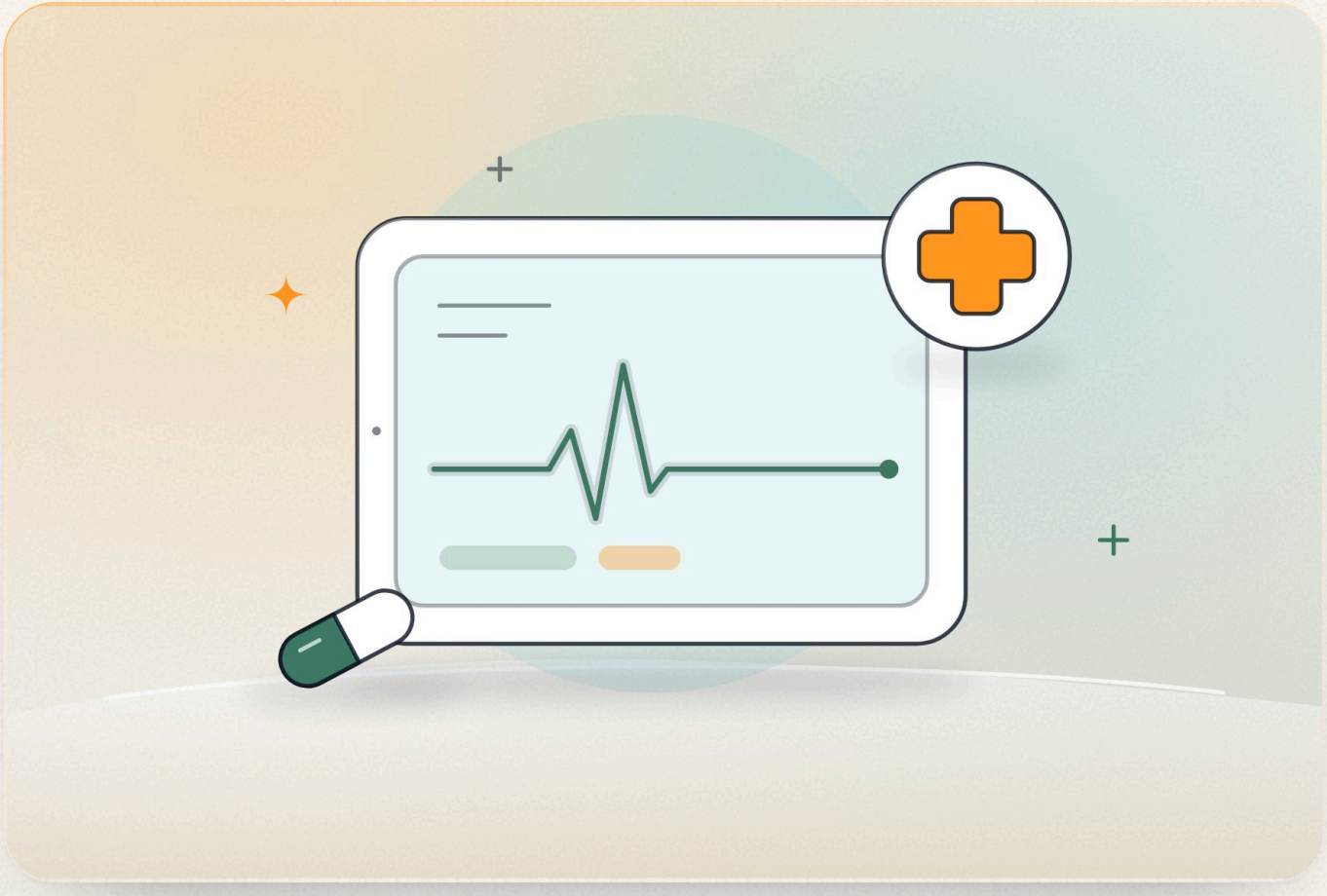
فريق النمو · ملف القطاع

تقنيات الرعاية الصحية والمورّدون الطبيون

ملف القطاع · صنّاع قرار المشتريات والشؤون الطبية وتقنية المعلومات في مجموعات المستشفيات الخاصة وسلاسل العيادات.



ملاحظة قطاع بطيء · دورة شراء أطول

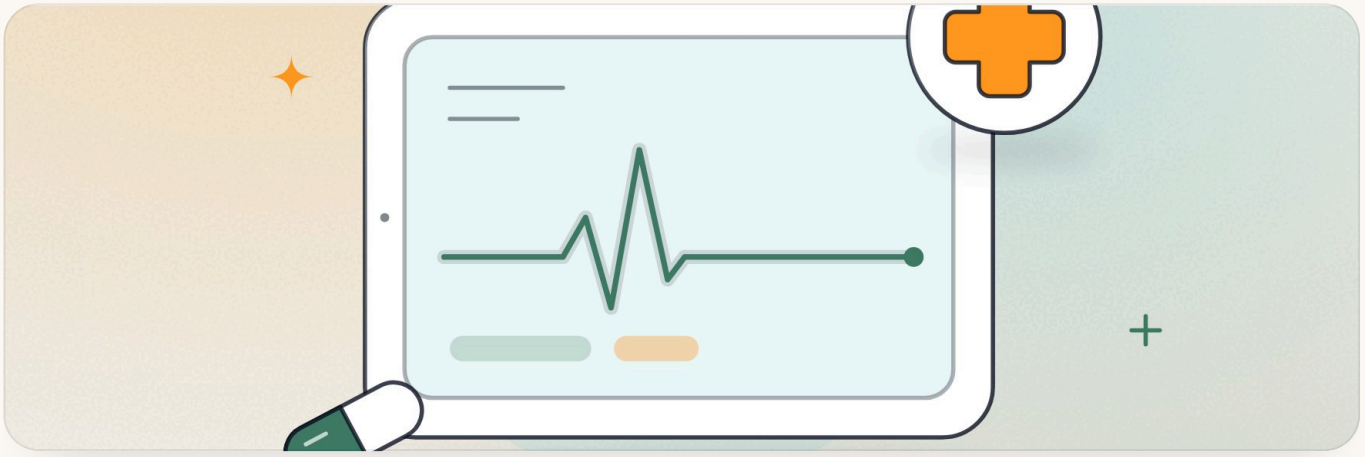
التاريخ	الإصدار	اللغة	عدد الصفحات
31 أكتوبر 2026	v2.0	العربية	6

01 نظرة على القطاع

تطوير المبيعات الخارجية لمورّدي تقنيات الرعاية الصحية والمستلزمات الطبية

صنّاع قرار المشتريات والشؤون الطبية وتقنية المعلومات في مجموعات المستشفيات الخاصة وسلاسل العيادات، نصل إليهم مع نمو حصة القطاع الخاص في الرعاية الصحية السعودية، ولا يُحتسب الاجتماع إلا بحضورهم.

قطاع مدعوم | من دراستنا القطاعية · أكتوبر 2026 | درجة الدراسة 73/100 | قطاع بطيء · دورة شراء أطول



صنّاع قرار المشتريات والشؤون الطبية وتقنية المعلومات في مجموعات المستشفيات الخاصة وسلاسل العيادات.

السوق في لمحة

9.1 مليار دولار
سوق الأجهزة الطبية في 2032 (6.5 في 2025)

40% → 65%
مستهدف مشاركة القطاع الخاص بحلول 2030

145 مليار ريال وأكثر
المساهمة المتوقعة للقطاع الصحي الخاص بحلول 2030

125 يومًا تقريبًا
دورة البيع المعتادة في الرعاية الصحية

المصادر: P&S Market Research · وزارة الصحة عبر «شركات مباشر»، 5 أكتوبر 2025 · Focus Digital، 3 يوليو 2026. ونحو 80,000 سرير حاليًا، مع إضافة 30,000 قبل 2030 (AGBI، مايو 2025).

ما الذي يجعل هذا القطاع صعبًا

شراء عبر اللجان
الشراء في المستشفيات يمر عبر لجان طبية وتقنية ومشتريات، فجهة اتصال واحدة لا تكفي أبدًا.

عادة المناقصات
المشتري الأكبر حكومي، والمناقصات هي القناة الوحيدة التي يعرفها معظم المورّدين.

صنّاع قرار غير ظاهرين
المجموعات الخاصة تتوسع بسرعة، لكن صنّاع القرار فيها يصعب تحديدهم من الخارج.

ساعات العمل السريري
الكوادر الطبية لا تستطيع تلقي مكالمات بيع في النهار؛ أما فرق المشتريات فتستطيع.

02 من نصل إليه

ملف العميل المثالي وصنّاع القرار

ملف العميل المثالي

البند	المتطلب
من نخدم	مورّدو الأجهزة والمستلزمات الطبية، وأنظمة المعلومات الصحية والصحة الرقمية، وخدمات المختبرات والتعقيم والصيانة الطبية الحيوية، وحلول دورة الإيرادات والتأمين الطبي.
الإثبات	منتج مُثبت، وتسجيل لدى هيئة الغذاء والدواء حيث يلزم.
قيمة الصفقة	قيمة صفقة في السنة الأولى لا تقل عن 36,000 دولار (135,000 ريال): بوابة الأهلية في كل قطاع.
المشترون	مجموعات المستشفيات الخاصة وسلاسل العيادات والمراكز الطبية في السعودية والخليج.
قاعدة النطاق	قطاع مدعوم: المشترون الحكوميون حصرًا خارج نطاق الضمان؛ ويقتصر ملف العميل المثالي على المشغّلين الخاصين.

صنّاع القرار الذين نصل إليهم

#	المنصب	يُحتسب في الضمان بصفته
01	**الرئيس التنفيذي / المدير العام للمستشفى**	صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة
02	**المدير الطبي**	صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة
03	**مدير المشتريات / سلسلة الإمداد**	صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة
04	**الرئيس التنفيذي للمعلومات** · أنظمة المعلومات الصحية	صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة
05	**الرئيس التنفيذي للعمليات**	صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة
06	**مدير الهندسة الطبية الحيوية** · مؤثّر تقني	مؤثّرًا، إن اعتمدته مسبقًا

بوابة الأهلية

تُفحص كل قائمة حسابات أولًا في تقرير فرص سوقك المجاني، خلال 48 ساعة. وإن لم تبلغ صفقاتك حدّ البوابة، وسّعنا الشريحة أو أضفنا سوقًا أو اعتذرنا؛ ولا يوجد ضمان مخفّض.

خلية قطاع متخصصة يقودها مدير حسابك المخصص، وتضم كبار أخصائي تطوير المبيعات (SDR) بخبرة 8–6 سنوات لكلٍّ منهم في مشتري هذا القطاع.

قطاع بطيء، والضمان نفسه

الشراء في الرعاية الصحية يمر عبر لجان، والدورة طويلة. لذا يُقبل هذا القطاع عبر بوابة الأهلية نفسها فقط، مع السماح بسوقين، ودون ضمان مخفّض. دورة البيع المعتادة في الرعاية الصحية نحو 125 يومًا (Focus Digital، 3 يوليو 2026).

03 الإشارات والمنهج

إشارات الشراء وكيف نعمل في هذا القطاع

إشارات الشراء التي نرصدها

- إعلان مستشفيات أو فروع أو مراكز طبية جديدة
- تراخيص وتوسعات في الطاقة السريرية
- اكتتابات وتمويل واستحواذات للمجموعات الخاصة
- عقود وشراكات تأمين
- التوظيف في المشتريات والهندسة الطبية الحيوية
- المشاركة في المعرض الصحي العالمي

تدل الإشارات على طلب محتمل، وليست نية شراء مضمونة. ولا تظهر الأرقام وأسماء العملاء إلا بعد موافقة عميل في هذا القطاع على النشر كتابيًا.

كيف يعمل محرّك النمو هنا

1. **المشغّلون الخاصون فقط**
   تُستبعد الحسابات الحكومية الحصرية منذ اليوم الأول، فالقاعدة مشغّلون خاصون يستطيعون الإسناد.
2. **الإشارات واللجنة**
   يرصد رادار الإشارات التوسعات والتراخيص والاكتتابات؛ وترسم بطاقة البحث خريطة اللجنة (الطبية والتقنية والمشتريات) قبل أول مكالمة.
3. **المؤثّرون يُحتسبون**
   يُحتسب المؤثّرون المعتمدون مسبقًا حين تشتري لجنة.
4. **جهات اتصال الأعمال فقط**
   لا بيانات مرضى أو بيانات سريرية أبدًا، ويُبقي حارس الامتثال كل رسالة في إطارها التجاري.

يستغرق الإعداد 14 يومًا ولا يُحتسب من شهرك. ويصلك ملخص كل اجتماع قبل موعده بـ24 ساعة.

زاوية افتتاح نموذجية توضيحية، وليست نصًا جاهزًا.

> **«مع افتتاح [المجموعة] لـ[المستشفى أو المركز] العام المقبل، تبدأ فرق المشتريات عادةً مراجعة موردي [الفئة] قبل الافتتاح بربعين. إن كانت هذه المراجعة على طاولتكم، فمكالمة في 20 دقيقة مع [شركتك] تعرّفكم بتسجيلاتنا ومُدد التوريد ومراجعنا.»**

04 المعايير والخطوة التالية

كيف يتأهّل الاجتماع، وما الذي تقيسه

معايير التأهيل الخمسة

#	المعيار	في هذا القطاع
1	**ضمن ملف العميل المثالي.** الشركة ضمن ملف العميل المثالي المعتمد.	المشغّلون الخاصون فقط؛ وتُستبعد الحسابات الحكومية الحصرية منذ اليوم الأول.
2	**حضور صانع القرار.** يحضر صانع قرار من قائمة المناصب المعتمدة، أو مؤثّر وافقت عليه مسبقًا.	صانع قرار، أو مؤثّر في اللجنة اعتمدته مسبقًا.
3	**الحاجة بكلماته.** يذكر الحاجة بكلماته هو، وهي موثّقة في التسجيل أو الملخص.	يذكر المشتري الحاجة بكلماته؛ ولا بيانات مرضى أو بيانات سريرية أبدًا.
4	**انعقاد 20 دقيقة فأكثر.** ينعقد فعلًا 20 دقيقة على الأقل، مع دعوة ممثلك المسمّى.	كما في كل القطاعات.
5	**جهة جديدة.** جهة جديدة عليك: ليست عميلًا حاليًا، ولا صفقة مفتوحة، ولا اسمًا مستبعدًا.	كما في كل القطاعات.

ما الذي تقيسه

المؤشر	القيمة	المرجع
اجتماعات مؤهّلة للإغلاق شهريًا	**20**	العقد
الحد الأدنى للمؤهَّل	**18 ≥ من 20 (90%)**	العقد
أدنى مدة انعقاد	**20 دقيقة**	العقد
ملخص قبل كل اجتماع	**24 ساعة**	العقد
مهلتك للقبول أو الاعتراض	**2 يوم عمل**	العقد
الاسترداد عن كل اجتماع غير مؤهَّل	**275 دولارًا (1,031 ريالًا) أو اجتماع بديل**	العقد
الإعداد	**14 يومًا، لا تُحتسب**	العقد
دورة البيع المعتادة	**~125 يومًا**	مرجع قطاعي · Focus Digital، 3 يوليو 2026

العرض نفسه في كل قطاع: **20 اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق شهريًا بسعر 5,500 دولار** (20,625 ريال)، شهريًا بشهر. 18 من 20 على الأقل مؤهّلة، وعن كل اجتماع لا يتأهّل تستردّ 275 دولارًا (1,031 ريالًا) أو نستبدله. تحتاج إلى المزيد؟ خصّص خدمتك من 20 إلى 60 اجتماعًا شهريًا بخطوات من 5، بالسعر نفسه: 275 دولارًا للاجتماع.

اطّلع على أرقام تقنيات الرعاية الصحية والمورّدون الطبيون في سوقك

يعرض تقرير فرص سوقك المجاني عدد الحسابات المستهدفة المطابقة لملفك، وعينة من 200 حساب مع تغطية هواتف صنّاع القرار، و5 إشارات شراء حية، وخريطة صنّاع القرار، خلال 48 ساعة. **«افحص سوقك مجانًا»** · «اقرأ العقد في صفحة واحدة»

Remote Pro Ai

مجانًا · 48 ساعة عمل

افحص سوقك قبل أن تدفع شيئًا

تقرير فرص سوقك المجاني خلال 48 ساعة عمل: هل يتّسع لعشرين اجتماعًا شهريًا؟
وإن لم يتّسع نقولها بصراحة.

راسلنا
info@remote-pro.ai

على الويب
remote-pro.ai/growth

كيانان مرخّصان وشراكة واحدة: إيبج لتكنولوجيا المعلومات، المقر الرئيسي في القاهرة، سجل تجاري 206356، وفرع الخبر، سجل تجاري 2051247519. الشركتان تعملان بشراكة كاملة وتملكان Remote Pro Ai بالكامل.